

Биржа

Выигрывает лишь тот, кто владеет информацией

Рынок финансовой и деловой информации во всем мире работает 24 часа в сутки без праздников и выходных

В Израиле, в стране людей, обожающих азартные игры и среди них - наиболее, пожалуй, захватывающую игру в деньги, самая необходимая информация - биржевая. Так было в конце 1993 г. когда биржа рванулась вверх... Это верно и сегодня, когда биржа катится вниз.

На Тель-авивской фондовой бирже ежедневно накапливается огромный объем сведений о динамике курсов акций и облигаций, обо всех компаниях, заключающих сделки как с партнерами по бирже, так и с не-биржевыми фирмами. Эта информация поступает в общий банк данных и ждет людей, которые обрабатывают ее, чтобы затем продать - и как можно дороже. Несмотря на загаты биржевых котировок, индустрия информации процветает.

Причем электронная информация успешно конкурирует с традиционными газетными отчетами. Сегодня биржа предлагает 31 вид информационных услуг в различных областях, и в первую очередь - о торгах и участвующих в них компаниях. С помощью компьютерных сетей часть данных можно получить во время торгов, а часть - в виде официальных отчетов, которые передаются всем желающим периодически - раз в месяц, квартал или год.

На эту информацию очень высокий спрос. Вней интересованы профессионалы - работники бизнес-отделов банков, брокерские фирмы, советники программы "Кав манхэ" запатентовала программу, для обработки биржевой информации под названием "SDQ". Стоимость ее использования на вашем компьютере - 445 шек. в месяц. Клиенты, не являющиеся членами биржи, платят около 700 шек. за инсталляцию первого пакета и 450 шек. за установку каждого последующего. У системы "SDQ" есть одно преимущество перед конкурентами: - этой системой пользуется биржа для доставки клиентам различных объявлений и отчетов. Поэтому этой системой пользуются 85% клиентов биржи.

"Кав манхэ" активно работает и на внебиржевом рынке, поставляя программу "SDQ" и 800 клиентам, не являющимся членами биржи. Два месяца назад компания представила новую,

улучшенную версию системы поставки информации, позволяющей работать в среде Windows. С ее помощью клиент может выводить все виды необходимых ему данных на дисплей напрямую с биржевой площадки или из других источников.

Параллельно "Кав манхэ" предлагает и другие услуги, и среди них такую, как "Хадашот хамот" - ежедневную публикацию 50 последних новостей о рынке капитала. Эти новости передаются в течение всего торгового дня и включают информацию о положении на бирже, динамике торговли за день, о важнейших сделках, о курсах иностранных валют на Тель-авивской бирже и биржах других стран мира...

При этом клиент, покупающий эти услуги, может получить информацию о курсах израильских акций на иностранных биржах, узнать курсы валют за границей, данные о шекелевых или долларовых торгах, курс покупки и продажи доллара и корзины валют, анализ рынка и др.

"Кав манхэ" поставляет дополнительные услуги, такие как данные "Хашап плюс", новости израильских и иностранных экономических газет, информацию из-за границы, в основном, поставляемую сетями "Интернет" и "Компьютерс". "Кав манхэ" работает также и в сети спутниковой связи при помощи установленных на крыши домов клиентов специальных антенн.

Главным конкурентом компании "Кав манхэ" является фирма "Безек захав". Это корпорация, созданная компанией "Безек", "Эйт", "Энти" и "Маараот бина". В прошлом году "Безек захав" ввел в действие систему поставки биржевой информации на основе новейшей программы, разработанной компанией "Тохна ле иньян". С ее помощью клиенты получают широкий спектр информации, включая данные о сделках на биржах мира, курсах валют и др. Пользование такой программой стоит 655 шек. в месяц для двух первых установленных клиентом программ и 400 шек. - за каждую последующую.

Кроме того, "Безек захав" предлагает такие услуги, как "борт адумим", предупреждающие клиентов о деловых и финансовых трудностях при заключении сделок в Израиле, информационная линия для людей, управляющих инвестициями, новости из израильских и иностранных газет, расписание движений судов торгового флота и др.

Еще одним конкурентом на рынке финансовой информации в Израиле является компания "Ройтерс", предлагающая систему биржевой информации "Мегама". Эта программа была первой в своей области, которая работала в Windows на языке. Большим преимуществом этой программы является сочетание биржевой информации из Израиля и финансовой информации из-за границы. Стоимость такой программы - 900 шек. в месяц.

Последним конкурентом на этом рынке является "МЛЛ Тель-Авив", который разработал систему, работающую в Windows и предназначенному для организаций, с большим числом пользователей. Цена на установку 4-х программ "МЛЛ" - 12 тыс. шек. в месяц.

Йоси Кантор, генеральный директор "Безек захав", говорит, что профессиональный рынок, членами которого являются инвестиционные компании и торговые фирмы, не видит ничего плохого в росте числа конкурентов, что эта программа открылась в 1988 г. и на сегодня сумма на счету составляет... 8 шекелей и 30 агорот. В настоящее время суд рассматривает иска Либани. По словам судьи Элиягу Гинесара, если будет признано верным главное утверждение Либани, банк Апоалим выдаст ему полную сумму вклада, привязанную к индексу цен с начислением процентов.

Литер ХИНГЕЛЬ

Как 120 тысяч израильских аграров превратились в 8 шекелей 30 агорот

История эта напоминает анекдот о том, как на вопрос: "Может ли женщина сделать мужа миллиардером?", армянское радио ответило: "Конечно! Если раньше он был миллиардером!". Шабтай Либани, житель Тель-Авива, утверждает, что в 1968 г. отец открыл сберегательную программу на его имя в банке Апоалим и внес сумму в 120 тыс. израильских лир. Отклинувшись на рекомендации Совета по национальным сбережениям, отец "закрыл" деньги на 20 лет.

В 1991 г. Либани понтился ссудой вклада, но банк не смог дать точную информацию по этому вопросу. Когда же было заведено судебное дело, из банка ответили, что эта программа открылась в 1988 г. и на сегодня сумма на счету составляет... 8 шекелей и 30 агорот. В настоящее время суд рассматривает иска Либани. По словам судьи Элиягу Гинесара, если будет признано верным главное утверждение Либани, банк Апоалим выдаст ему полную сумму вклада, привязанную к индексу цен с начислением процентов.

Шауль ЗИГЛЕР

Биржа и инвестиции

Торговля

Цены на мед в Израиле в четыре раза выше, чем в США

Министерство сельского хозяйства содействует увеличению рынка меда чтобы понизить цену на этот продукт

Министр сельского хозяйства Яков Цур решил провести реформу сбыта меда, в рамках которой будет увеличено число фирм, его предлагающих. Цур встретился недавно с премьером и генеральным директором Совета производителей меда. Разговоршел о положение в этой области сельского хозяйства и о высоких ценах на этот продукт.

Сегодня продажа меда сконцентрирована в руках восьми крупных торговцев. По мнению министерства сельского хозяйства, именно этот факт влияет на безудержный рост цен. Сегодня цена килограмма меда для потребителя (в США, для сравнения, она составляет 2 дол. за кг, то есть около 6 шек.) достигает в среднем 24 шек., из которых производители получают всего лишь 9 шек. Разница оседает в карманах торговцев.

Цур сказал руководителям Совета, что не допустит продажи меда маленькой группой торговцев, которые держат высокую цену на этот продукт и не допускают конкуренции. По словам министра, этой сферы сельского хозяйства еще не коснулись реформы, которые были проведены в других областях. Цур заметил также, что высокие цены на мед - главная причина подделок меда, которые широко распространены сегодня.

Глава Совета объяснил министру, какие трудности испытывают производители меда, и просил не сильно увеличивать количество торговцев, чтобы не допустить внезапного падения цен. На встрече было принято решение о субсидиях в размере 80 тыс. шек. для расширения рамок продажи этого важного продукта.

Банки

Первый швейцарский банк открывает свое представительство в Израиле

"Свис-банк", один из старейших швейцарских банков, подписал договор с концерном "Клаль манфуким".

Когда два года назад в Израиле открыли свое представительство польский банк "ПБО", это событие комментировалось газетами на все лады и трактовалось, как чрезвычайное. До 1992 года ни один иностранный банк не мог открыть не только своего отделения, но и представительства. Решение Высшего суда справедливости от 15 июля 1992 года позволило иностранным банкам сделать это. Тем не менее за два года ни один иностранный банк не воспользовался предоставленными ими правами. Прежде всего это объяснялось тем, что получение лицензии было связано с преодолением невероятного количества разнообразных бюрократических барьеров, возложенных министерством финансов и Государственным Банком Израиля. Кроме того, условия, в которые был бы поставлен иностранный банк, пожелавший работать в Израиле, делали его положение по сравнению с любым местным банком проприенными. Особенно это касалось права на осуществление так называемых трансферных операций, то есть операций по переводу валюты за рубеж. И, наконец, последней причиной, мешающей иностранным банкам открывать свои отделения в Израиле, явилось положение, заставляющее любой банк на момент регистрации иметь минимальный уставной капитал в 1 миллиард долларов.

Но, кажется, лед тронулся.

"Свис-банк" преодолел все препятствия, чинимые израильским законодательством. Он будет вторым, после "ПБО", иностранным банком, открывающим свое отделение в Израиле.

Компания "Клаль манфуким", одна из дочерних фирм концерна "Клаль", будет в первое время представлять интересы "Свис-банка". Ей же поручено создание и организация структуры первого отделения.

Иосиф РОГАЧЕВСКИЙ

Кредиты

Банк Леуми предлагает новый кредит с постоянным процентом в 17,5% в год

Обостряется конкуренция в сберегательных программах: банк Леуми поднимает проценты

Леуми объявил о новом конкурсе кредитов, позволяющем клиентам банка получить ссуду на период до 12 месяцев с постоянным процентом 17,5% год: можно воспользоваться кредитом от 3 до 6 месяцев (тогда фонд будет возвращен клиенту только по окончании срока), или от 4 до 12 месяцев (возвращение фонда - в ежемесячных выплатах).

Примечательно, что 17,5% годовых - минимальный процент. Возможна подача предложений на добавку в размере 0,1%. Банк предлагает конкурс на сумму в 40 млн шек., который позволит клиентам, выигравшим конкурс, получить дополнительную ссуду в размере кредита, который ими уже получен, с процентом "прайм" плюс - 0,5%.

Конкурс расчетан на бизнес-клиентов, минимальная сумма вклада 50 тыс. шек., максимальная - 1 млн шек.

Банк Леуми объявил также о поднятии процента на сберегательные программы. Этот шаг должен привлечь "безмен" рынка капитала именно к этой деятельности Леуми. В последнее время все банки подняли процент на сберегательные программы и каждую неделю корректируют свои проценты с теми, которые дают конкурирующие банки.

В попытке обогнать остальные банки сегодня банк Леуми предлагает программу "хисахон си". Имеется виду сберегательная программа сроком на два года, в которой в первые шесть месяцев процент постоянен и равен 4,25%, далее процент меняется каждые полгода на основе "оген кифр". Самый низкий новый процент, обещаемый участником этой программы на дополнительный срок - 2,5% в год.

Банк Леуми предлагает также сберегательную программу, привязанную к индексу потребительских цен, сроком на 2 года с процентом равным 3,85% в год. В этой сберегательной программе (вклад на сумму не менее 75 тыс.шек.) при ежемесячных выплатах в течение двух лет процент будет равен 2,5%. В пятилетней сберегательной программе предложен процент в 3,7%, а в программе, рассчитанной на срок от 10 до 15 лет, процент будет равен 4%.

Размер процента в долгосрочных программах в банке Леуми равен тому, который предлагает банк Бен-Леуми. В сберегательной программе на два года, которая является сегодня главной программой в банке Леуми процент самый высокий. В программе на пять лет самый высокий процент предлагается сегодня банк Мизрахи.

Соломон КАПЛИНСКИЙ

XXI век

Отделение банка в виртуальной действительности

Конкуренция между большими банками нашей страны сочтается в последние времена "банком на телефоне", принципом которого является получение банковских услуг без личного появления в отделении. С помощью телефонного звонка каждый клиент может вывести различные действия и, в частности, операции с цепными бумагами, указания по действиям на закрытых вкладах.

В США и Великобритании вот уже несколько лет существует служба "телефонного банка", которая пользуется исключительно автоматическим успехом. Будем надеяться, что подобная деятельность Израиля будет связана также с повышением качества банковских услуг. Впрочем, эта новинка - не последняя из форм развития банковского дела в Израиле, где внимательно следят за всем, что делается на Западе. Посему можно надеяться, что западные банковские новшества приживутся также и на Святой земле. Что же это за новинки?

Сплетение прогрессивной технологии и острой межбанковской конкуренции привело английских финансистов к идеям абсолютно автоматизированного банка, где вместо служащих работают компьютеры, видео и телефон. Клиент такого банка ведет переговоры только с компьютером, при помощи которого получает необходимые документы, заполняет бланки, отдает распоряжения и пользуется всевозможными банковскими услугами. При помощи видео клиент получает возможность консультироваться с различными банковскими специалистами.

Такой банк - еще один шаг "банку, пришедшему в каждый дом", когда все операции и для частных лиц, и для больших компаний будут производить умные машины, что позволит отказаться от огромного количества отделений с множеством служащих и входящих-исходящих бумаг.

Яков ШВАРЦ

Коротко

Россия за неделю

Доходы России от экспортов вооружения и военно-технического оборудования в 1994 г. составили 1,5 млрд. дол.

Первое место в экспортных операциях занимает авиационная техника и системы ПВО, а основными покупателями являются Китай и Индия.

СОВЕТ ФЕДЕРАЦИИ НАМЕРЕН РАЗРАБОТАТЬ ЗАКОН О ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОНОПОЛИИ НА ЭКСПОРТ ЭНЕРГОРЕСУРОВ

За 11 месяцев 1994 г. при сокращении объема добчи нефти на 11% экспорт ее увеличился на 12% и составил 82 млн тонн. Всего за 11 месяцев 1994 г. объем экспорта энергоресурсов из РФ составил 42,2 млрд. дол., при этом значительная часть экспортной валютной выручки не поступила в Россию, а осела на счета коммерческих структур в зарубежных банках, где, по оценкам экспертов, в настоящее время находятся до 300 млрд. долл.

"НАЧАЛО 1995 ГОДА ОТМЕЧЕНО НОВЫМИ ТЕНДЕНЦИЯМИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ".

Раздел рынка можно считать практически состоявшимся. Агрессивная экспансия, как основа стратегии развития всех крупных российских банков, сменилась укреплением завоеванных позиций за счет расширения кредитного портфеля, упорядочения внутренних процедур и оргструктур, предоставления отремонтированных групп клиентов. Одним из первых о новом подходе зая-

вил Инкомбанк, обнародовав стратегию развития на 1995-96 гг. Банк прекращает экспансию и намеревается пересмотреть структуру активов. Предполагается осваивать новые возможности для размещения средств (на российском и международном рынке ценных бумаг), а также сократить кредитный портфель, уменьшив долю рискованных кредитов.

НА ПРОШЕДШЕЙ НЕДЕЛЕ РЕЗКО (ПОЧТИ В 4 РАЗА) УВЕЛИЧИЛИСЬ ОБЪЕМЫ ТОРГОВ БИРЖЕВОГО ФОНДОВОГО РЫНКА.

Впервые более половины всего оборота пришлось на именные акции приватизированных предприятий. Общий объем торгов - 22,8 млрд. руб. и 1579 заключенных сделок. По прежнему самой популярной бумагой остаются билеты МММ. Макимальные объемы среди бумаг на предъявителя пришли на ценные бумаги ТД ЛЛД (200 млн.руб.).

НЕМЕЦКИЕ БАНКИ (ЗА НЕБОЛЬШИМ ИСКЛЮЧЕНИЕМ) НАОТРЕЗ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОБМЕНЯВАТЬ 100-ДОЛАРОВЫЕ КУПЮРЫ НА ТУРИСТОВ, ссылаясь на отсутствие в их распоряжении контрольного прибора.

Причина - в прошлом году криминальная полиция Берлина конфисковала 700 стодолларовых купюр, оказавшихся фальшивыми. Это на 400 купюр больше, чем в прошлом году. Отмечается, что американскую валюту поддел